

José Luis Melo Quiroz

josemeloquiroz@gmail.com- celular: +56 9 91268304

<https://www.linkedin.com/in/josemeloquiroz>

RESUMEN

Ingeniero Químico con 10 años de experiencia en ventas, estimación de costos y estudio de propuestas y licitaciones para grandes proyectos mineros. Habilidad para el logro consensos entre equipos multidisciplinarios, compromiso organizacional, mirada estratégica del negocio, excelente relación con clientes. Perseverante y comprometido con el cumplimiento de metas de la organización.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

INOXA S.A. (www.inoxa.cl) Agosto 2017 a la fecha

Cargo: Ingeniero de Proyectos

Estudio de propuestas técnicas y comerciales para todos los proyectos de fabricación de la empresa.

CLENT (www.clent.cl) Marzo-Agosto 2017

Cargo: Supervisor de Seguros

Capacitar y apoyar la venta para ejecutivos de espacios financieros y módulos de seguros de Cencosud
PRINCIPALES LOGROS Amplias mejoras en ventas de SAE/AE y seguros asociados.

TPI-EVALC-INOXA Octubre 2016-Enero 2017

Cargo: Asesor Externo

Apoyo externo para el estudio de proyectos, realizando lectura de planos, cubicación de mano de obra, materiales, estudio de bases técnicas y presentación de propuesta.

SAFI AMERICA SPA (www.safi-america.com) Mayo-Septiembre 2016

Cargo: Gerente Comercial

Coordinación de comunicación entre Francia y Chile, revisión de listas de precios, apoyo a fuerza de ventas y coordinación con clientes para el cierre de negocio. Apertura y Generación de nuevos negocios

PRINCIPALES LOGROS Cambios en los procesos de cotización y se unieron la fuerza de ventas para ajustar recursos a la realidad que vive el país en estos momentos.

José Luis Melo Quiroz

josemeloquiroz@gmail.com- celular: +56 9 91268304

<https://www.linkedin.com/in/josemeloquiroz>

FASTPACK S.A. (www.fastpack.cl) Febrero 2011-Mayo 2015

Cargo: Jefe de Propuestas para Grandes proyectos.

Líder del departamento de propuestas (6 personas a cargo), en el cual se elaboran ofertas para licitaciones de grandes proyectos mineros.

PRINCIPALES LOGROS: Adjudicación de negocios por un monto aproximado de USD 120 millones.

Proyectos adjudicados: Laguna Seca-Caserones-Pirita 1 y 2, Sierra Gorda Planta y Moly, entre otros., agilización en los canales de comunicación internos, implementación de parámetros uniformes de costeo y cuantificación de mano de obra.

TPI CHILE S.A. (www.tpi.cl) Febrero 2009– Febrero 2011

Cargo: Analista de estudio de propuestas.

Estimación de costos y elaboración de propuestas para grandes proyectos mineros (sobre USD 500.000)

PRINCIPALES LOGROS: Elaboración de propuestas ganadoras para la Adjudicación de negocios por un monto aproximado de USD40 millones. Proyectos adjudicados: EBPE III, EBPE IV, Outotec, entre otros.

Creación de indicadores de gestión, distribución y control de avance del departamento.

Experiencias preliminares

Obbinox S.A.-2007-2009 Jefe de Ingeniería

Minimet S.A. 2006-2007 Ingeniero de Procesos

Termodinamica Ltda 2005 Ventas Técnicas

FORMACIÓN ACADÉMICA

Enseñanza Media: Instituto Nacional José Miguel Carrera

Ingeniero en Química: Universidad Tecnológica Metropolitana (TITULADO AÑO 2005)

CURSOS/Capaticaciones:

- ASME B31.3 Tuberías de Proceso de Refinerías y Plantas Químicas- Agosto 2010, EnginZone
- Diseño, Fabricación, Montaje, Inspección, Reparación y Reconstrucción de Estanques Soldados de Acero según API 650 & 653- Noviembre 2009, IDIEM/EnginZone
- Auditor Interno ISO Integrado (9001, 14001, 18001)-Agosto 2009, OTEC
- Buenas Prácticas de Manufactura, GMP-Junio 2009-Tecnyca

DOMINIO COMPUTACIONAL:

Ingles avanzado; AutoCAD, MS office Excel, Outlook, Word, Power Point, Project, SAP Business One