

# **José Luis Melo Quiroz**

josemeloquiroz@gmail.com- celular: +56 9 91268304

<https://www.linkedin.com/in/josemeloquiroz>

## **RESUMEN**

Ingeniero Químico con 10 años de experiencia en ventas, estimación de costos y estudio de propuestas y licitaciones para grandes proyectos mineros. Habilidad para el logro consensos entre equipos multidisciplinarios, compromiso organizacional, mirada estratégica del negocio, excelente relación con clientes. Perseverante y comprometido con el cumplimiento de metas de la organización.

## **EXPERIENCIA PROFESIONAL**

**INOXA S.A. ([www.inoxa.cl](http://www.inoxa.cl)) Agosto 2017 a la fecha**

**Cargo: Ingeniero de Proyectos**

Estudio de propuestas técnicas y comerciales para todos los proyectos de fabricación de la empresa.

**CLENT ([www.calent.cl](http://www.calent.cl)) Marzo-Agosto 2017**

**Cargo: Supervisor de Seguros**

Capacitar y apoyar la venta para ejecutivos de espacios financieros y módulos de seguros de Cencosud

**PRINCIPALES LOGROS** Amplias mejoras en ventas de SAE/AE y seguros asociados.

**TPI-EVALC-INOXA Octubre 2016-Enero 2017**

**Cargo: Asesor Externo**

Apoyo externo para el estudio de proyectos, realizando lectura de planos, cubicación de mano de obra, materiales, estudio de bases técnicas y presentación de propuesta.

**SAFI AMERICA SPA ([www.safi-america.com](http://www.safi-america.com)) Mayo-Septiembre 2016**

**Cargo: Gerente Comercial**

Coordinación de comunicación entre Francia y Chile, revisión de listas de precios, apoyo a fuerza de ventas y coordinación con clientes para el cierre de negocio. Apertura y Generación de nuevos negocios

**PRINCIPALES LOGROS** Cambios en los procesos de cotización y se unieron la fuerza de ventas para ajustar recursos a la realidad que vive el país en estos momentos.

# **José Luis Melo Quiroz**

josemeloquiroz@gmail.com- celular: +56 9 91268304

<https://www.linkedin.com/in/josemeloquiroz>

**FASTPACK S.A. ([www.fastpack.cl](http://www.fastpack.cl)) Febrero 2011-Mayo 2015**

**Cargo:** *Jefe de Propuestas para Grandes proyectos.*

Líder del departamento de propuestas (6 personas a cargo), en el cual se elaboran ofertas para licitaciones de grandes proyectos mineros.

**PRINCIPALES LOGROS:** Adjudicación de negocios por un monto aproximado de USD 120 millones.

Proyectos adjudicados: Laguna Seca-Caserones-Pirita 1 y 2, Sierra Gorda Planta y Moly, entre otros., agilización en los canales de comunicación internos, implementación de parámetros uniformes de costeo y cuantificación de mano de obra.

**TPI CHILE S.A. ([www.tpi.cl](http://www.tpi.cl)) Febrero 2009– Febrero 2011**

**Cargo:** *Analista de estudio de propuestas.*

Estimación de costos y elaboración de propuestas para grandes proyectos mineros (sobre USD 500.000)

**PRINCIPALES LOGROS:** Elaboración de propuestas ganadoras para la Adjudicación de negocios por un monto aproximado de USD40 millones. Proyectos adjudicados: EBPE III, EBPE IV, Outotec, entre otros.

Creación de indicadores de gestión, distribución y control de avance del departamento.

## **Experiencias preliminares**

**Obbinox S.A.-2007-2009 Jefe de Ingeniería**

**Minimet S.A. 2006-2007 Ingeniero de Procesos**

**Termodinamica Ltda 2005 Ventas Técnicas**

## **FORMACIÓN ACADÉMICA**

**Enseñanza Media:** Instituto Nacional José Miguel Carrera

**Ingeniero en Química:** Universidad Tecnológica Metropolitana (TITULADO AÑO 2005)

## **CURSOS/Capacitaciones:**

- ASME B31.3 Tuberías de Proceso de Refinerías y Plantas Químicas- Agosto 2010, EnginZone
- Diseño, Fabricación, Montaje, Inspección, Reparación y Reconstrucción de Estanques Soldados de Acero según API 650 & 653- Noviembre 2009, IDIEM/EnginZone
- Auditor Interno ISO Integrado (9001, 14001, 18001)-Agosto 2009, OTEC
- Buenas Prácticas de Manufactura, GMP-Junio 2009-Tecnyca

## **DOMINIO COMPUTACIONAL:**

Ingles avanzado; AutoCAD, MS office Excel, Outlook, Word, Power Point, Project, SAP Business One